

Ter versterking van het salesteam van de Business Unit Coco Substrates zijn wij op zoek naar een Area Manager die een uitdaging ziet in het uitbreiden en uitdiepen van onze markt in Europa.

## Area Manager Europa (m/v)

40 uur per week

### De werkzaamheden

Als Area Manager Europa ben je verantwoordelijk voor de verkoop van producten van de Van der Knaap Groep in Europa. Hierbij ligt de focus op de verkoop van Forteco kokossubstraten. Daarnaast ondersteun je onze distributeurs en agentschappen op commercieel en teelttechnisch gebied. Dit betekent dat je verantwoordelijk bent voor de huidige verkopen in Europa en de uitbreiding daarvan, marktverkenningen, het inrichten van verkoopstructuren met langetermijnpartners, actief (ondersteunend) in de acquisitie, het opstellen van een exportbeleidsplan en dit vertalen naar concrete salesplannen. De verkoop van duurzame teeltsystemen die binnen Van der Knaap worden ontwikkeld, is ook onderdeel van je activiteiten.

Het onderhouden en intensiveren van de relatie met zowel bestaande als nieuwe klanten door middel van persoonlijke bezoeken, het geven van presentaties aan klantgroepen en het deelnemen aan en bezoeken van vakbeurzen zijn een belangrijk onderdeel van de functie. Het optimaliseren van partnership staat hierbij centraal.

### Wij zoeken iemand die

- op HBO-niveau denkt en werkt;
- enige jaren relevante werkervaring heeft in een soortgelijke functie;
- kennis van substraten heeft (pre);
- kennis heeft van de opkweek en teelt van diverse groenten, waaronder tomaat, paprika en komkommer;
- een goede beheersing van Nederlandse, Duitse en Engelse taal heeft;
- een klantgerichte en dienstverlenende instelling heeft;
- proactief, accuraat en zelfstandig opereert, maar ook een teamspeler is;
- bereid is frequent te reizen binnen Europa (gemiddeld één week per maand).

Ben jij de Area Manager die zich kenmerkt als relatiebouwer en flexibel, commercieel en enthousiast is en herken je in bovenstaand profiel, dan word je van harte uitgenodigd om te reageren.

### Werken bij

Van der Knaap is een groep van ondernemingen gespecialiseerd in het ontwikkelen van hoogwaardige oplossingen voor beworteling en groei van planten. Van der Knaap Groep is in korte tijd uitgegroeid tot de top in de professionele tuinbouw, zowel nationaal als internationaal. Binnen Van der Knaap staan innovatie, klantgerichtheid en collegialiteit centraal.

### Sollicitaties

Herken jij je in bovenstaand profiel? Reageer dan door het sturen van een korte motivatie en CV naar: [HR@vanderknaap.info](mailto:HR@vanderknaap.info). Neem voor informatie over deze functie contact op met Nick Boelen (salesmanager), tel. 0174-296606.